

內需
商潮

內地加強檢驗 阻擋污染食品

外資品進口序：圖為香港海關檢驗進口日本的食
品，香港進行核檢並封存。圖為香港海關檢驗進口日本的
中國貨物，由於本國內對進口日本的
食
品進行核檢並封存。

日 本爆發核輻射危機，中國國家質量監督檢驗總局（下稱質檢局）即於本周起對進口自日本的食肉，進行核輻射檢驗。專家認為，港商在不知悉新檢驗要求，也要了解不同產品的入口程序，才能順利為外國產品穿針引線，審慎神州。

■本報記者 庫靜媛

核污染一度引起地鐵「慌」。質檢局即強化進口檢驗措施，但專家認為要進口產品至內地，最大的挑戰不在於突發事件，而在於不熟悉進口貨品的檢驗程序。

商品分屬不同部門管理

擁有30多年經驗，中國貿易易通供應鏈指出：「核污染檢驗由食環處自行始，港商不能要額外申請甚麼證明，但對於進口內地的正常檢驗程序卻不是很多人了解，經常攪壞。」容容包裝的包包如何物色零件，辦理進口許可。洪舉明：「想要知道進口必須牛皮進口內地，雖然牛本身不屬於強制性檢疫，但CCS（CCC）範圍，不必取得認證，但澳洲廠商則要獲得質檢局的公司資格。」而質檢局並非辦理進口許可的唯一部門，不同產品有不同的對口單位。部分玩具、服裝等要不必先申請許可。

港商作為中介人，宜先掌握內地的進口政策，才好與外國商家接洽。「以冰冻鸡肉類為例，港商可以到質檢局的網站，查詢對方是否在「允許進口肉類產品的國家或地區，以及相應的品種和進口量」之內，以確定取得合格編號和檢驗合格證書。」

萬一對方不在名單之內，港商又應如何應對？洪舉明笑言：「最簡單的方法，就是直接從質檢局的名單上，主動尋找具體入口規格，但仍有可能代理的，請繼續關注生意。」

另一個做法是，港商可試動別方先向內地



取得檢驗合格證書，但過程非常耗時花錢。他解釋：「質檢局和衛生部會派員實地考察外貿廠房，以了解牛隻飼料、產宰過程和急凍方法等，確定這批冰鮮肉類符合中國的衛生標準。當然，這些是由申請一方支付，港商亦要與生產商商討。」

須與內地指定企業合作

即使生產商申請可資質，還不能自行進口產品至內地，必須與內地指定的進口企業合規。工商家可從質檢局找到「允許進口肉類產品經營企業名冊」，然後與名冊上的內企簽訂買賣合同，然後再向內企與獲批檢驗局認可的冷凍倉庫供應商，簽訂貿易合同協議，當內企出示稻谷辦公室准許，才可辦理進口許可證。」隨後內地進口業者帶同外國和內地的認可文件至指定產品進口口岸海關，辦理相關檢驗手續，即可安裝貨運進口。洪舉明：「港商要留意選擇與進口商保持密切的內企，好像貨品是由黃浦海關、廈門、廣東省的進口內企合作較方便。」

貨品進口內地概要

一般工商局登記產品標識
需7至20天
向貨品負責部門取回進口許可證
若有文件備份，約1個月
貨款付清，通過海關檢驗並納稅
網購（當天即可）

註：若屬食品、化粧品等與人體有關的進口產品，交稅後還須再向衛生局檢驗，取得衛生許可證，海關才予以放行。資料來源：易新供應網有限公司

進口程序要摸清



日本發生核輻射後，出口的食品銷路難免受影響；圖為青島一超市的日本身食品櫃位空冷。

中國內需

質檢有問題 海關無權放行

港商從事進口貨品，一些要與中國海關和質檢局打交道。專家指出，質檢局是出入境商品的檢驗部門，若貨品不經過質檢局放行，即使報關過程無誤，海關亦無權放行。

目前境外貨品進口內地，大部分均屬進口強制性檢驗產品（CCC），並向獲中國認證委員會（CNCA）認可的機構進口產品認證。

質檢局把第二關是關鍵

中國質檢局開拓新領域：「若產品本身不經過檢驗，那麼生產者也必須到檢驗局認可，像急凍產品、乳製品、化粧品，衛生用品，廠商均向質檢局依循生產許可證，並與內地指定的企業合規。」

簡單來說，海關是進品頭口的第一關，負責審核衛生檢疫是否齊全，評稅和徵稅。海關就是第二關，除了上述商品檢驗，也是入境衛生檢疫、動植物檢疫、食品安全和認證等工作的主管對口單位。當產品通過

檢驗後，海關便予以放行。要留意的是，若貨品不適質地關一關，海關也無權放行。洪解釋：「質檢局不執行的食品，即使商家已交齊過關文件和繳稅，海關也無權放行，甚至可能會被收存。」

至於貨品進口的效率，奧坎地點的工作亦有關係。「以前堵海關為例，經常處理食品、酒類、化粧品和機械設備等貨品，熟悉進口流程，效果自然較高。相反，在一些較低級的城市，海關靈活性較差，產品進口的難度就大大提高。」

另外，是產品本身也需用《標籤法》貼上產品說明和包裝說明標籤，他提醒：「若定期大量進口，可安排在外辦商場點上中文標籤。但如果是歌舞廳或夜總會，也可安排在海關指定的保稅倉庫點標籤。」



中國貿易顧問開拓新領域
辦理貨品進口手續的經驗

內規第

體育用品成時尚

切入生活時尚領域，取代傳統以實用為主的消費觀念。新系列走中樞路線，正好迎合內地中小城市的消費者。

其實近年不論是Adidas還是Nike，都在緊鑼密鼓拓市三四級城市。從前由李寧、安踏等本土運動品佔據的天下，再到更多競爭對手出現，現在Adidas計劃未來三年，在內地設2,500家門店，絕大部分就是分布於三、四級城市。

三四級城市中產 捨得花

Adidas新一批的內地代言人，包括李冰冰、陳坤、Angelababy等一眾以時尚潮流示人的美女美男。這一反以往以運動員為主，如網球名將費德勒、跳水金牌選手胡佳和首位效力韓國隊的足球員李根碩等代表的傳統攻勢。

其實代言人的更替，也是品牌路線的變遷。Adidas大中華區董事經理柯林·柯爾（Colin Currie）表示：「中國是一個非常特殊的市場，國民的體育水平比歐美低很多，但在追求時尚、參與感卻卻很高。因此，Adidas必定在中國將推動運動融入工作生活。」

因此，Adidas的新系列NEO在內地應運而生。與商業體育用品系列不同，NEO系列



隆沖